

Was sagt ein arbeitsloser Banker? „Erst wurden wir dreimal **reorganisiert**. Darauf haben sie auch mich **restrukturiert**.“ Und was meint er damit? – Dreimal hintereinander wurden seiner Abteilung die Mittel gekürzt und man verteilte die Arbeit auf weniger Leute. Dann wurde auch er entlassen. Das unschöne Wort „Entlassung“ brauchen die Manager nicht. Genauso wenig wird bei ihnen das Geld knapp. Es kann höchstens vorkommen, dass der **PRM** (Public Relations Manager, Propagandachef) Folgendes kommuniziert: „Eine finanzielle **Restrukturierung** ist wegen anhaltend negativem **Cashflow** unumgänglich geworden.“ Das tönt besser als „Wir stehen kurz vor der Pleite und müssen Leute feuern.“ Ein Manager kann einen Kuchen teilen, wie immer er will, er wird nie von einer Lose-lose-Situation sprechen. Sogar wenn er das größte Stück als **Bonus** für sich selbst beiseite schafft, wird er die Teilung **Win-win-Situation** nennen. (*Engl. win = gewinnen; lose = verlieren*)



Versuche, die richtige Bedeutung zuzuordnen:

Turnaround

- Lockerungsübung für gestresste Manager
- Erholung von einem schlechten Geschäftsgang
- gewagte Geschäftsmethoden

CEO

- Chief Executive Officer (Generaldirektor)
- Cash Elimination Organizer (Spesenabrechnungsprogramm)
- Cost and Energy Outpost (Gewinnminimierende Unkosten)

Cashflow

- finanzielle Lage einer Unternehmung
- Mitarbeiterentlohnung Ende Monats
- Billigangebot

Business Executive

- Büroreinigungspersonal
- Büroangestellter
- Bürosicherheitsdienst

BIP

- Bruttoinlandprodukt (was ein Land gesamthaft erwirtschaftet hat)
- beeping individual phone (ständig klingelndes Mobiltelefon)
- Bonus im Portefeuille (Nebenverdienst eines Managers)

Goodwill

- guter Wille der Geschäftsleitung, effizient zu arbeiten
- finanzieller Wert des guten Rufes einer Unternehmung
- Finanzplan für die ferne Zukunft

Knowhow

- Trick, um aus den roten Zahlen zu kommen
- Wissen, wie man eine bestimmte Arbeit macht
- rüde Geschäftsmethoden

Merchandising

- Verkaufsförderung
- Lieferung von Waren
- Wareneinkauf

konsolidieren

- zusammenlegen, festigen
- klagen, trösten
- nehmen, abhauen

suboptimal

- schlecht
- ausgezeichnet
- gleich bleibend

Benchmarking

- Abgrenzen des Reviers
- Vergleich mit der Konkurrenz
- Schriftzug der Firma

Branding

- Feuerwehrübung
- eine Marke einführen
- nur in ungefährlichen Gewässern operieren

Briefing

- kurze Beschreibung einer geplanten Aktion
- Vorsortieren der Korrespondenz
- Computerausfall

Challenge

- Herausforderung des Marktes
- Konkurserklärung
- Verbuchung des Verlusts als Gewinn

Consultant

- böser Feind
- erfolgreicher Geschäftspartner
- fachkundiger Berater

Customer Care

- Kundenbetreuung
- Notfallsituation
- Kundenmangel

Freelancer

- Flop
- Hit
- freier Mitarbeiter

Mediation

- Beilegung eines Streits durch eine neutrale Person
- Spionage in einem Konkurrenzbetrieb
- Flaute im Geschäftsgang

Outlet Store

- Schutz vor Überhitzung
- Verkauf von Restposten zu günstigen Preisen
- Schleichwerbung

Relaunch

- Verkauf von Bio-Gemüse
- Neubeginn
- schleppender Geschäftsgang

Sabbatical

- Samstagsausgabe
- doppelte Belegung der Arbeitsplätze
- langer Urlaub

Task Force

- Spezialeinheit
- Schnellverpflegung
- Bodentruppe

Update

- Neuauflage, Aktualisierung
- Betriebsausflug
- Vergessenheit

Upgrade

- Aufwertung, verbesserte Ausgabe
- Umweg, der ans Ziel führt
- Zentrumsbetrieb

Win-win-Situation

- Abschied
- gutes Ergebnis für beide Parteien
- Sackgasse

Troubleshooter

- gefährlicher Konkurrent
- Problemlöser
- Eingangskontrolle